

NTTデータ	
高い成果を出した経験	<p>NPO団体での渉外活動における法人企業との契約獲得である。役割は、渉外部門のチームメンバー。新規顧客を開拓するしかない状況において、1. メンバーのモチベーション維持、2. アポの質向上を達成するための施策を行った。まず過去の事例から企業分析を行い、対象を絞った。また、分析結果を組織全体で一括管理できるようクラウド上に保存した。さらに、週に一度ミーティングを開催し、縦と横の繋がりを強化し、情報共有を徹底することで、メンバーの士気向上に努めた。これらの結果、メールの返信率が5%から40%にまで上がり、契約を獲得することに繋がった。</p>
苦労して乗り越えた経験	<p>英国に約1年半留学するための資金面と学力面の準備である。入学当初のTOEICの点数は310点。貯金も底を尽きかけており、周りからは「不可能だ」と言われていた。そこで、まず給付型の奨学金を獲得するために、アルバイトでお金を貯めながらも空いた時間を勉強に捧げた。するとTOEICが1年で845点まで上がり、成績もGPA3.3以上の条件をクリアした。結果的に、2つの給付型奨学金に合格し、月15万円の支援を受けることができた。また、学力面ではTOEICだけでなく、365日欠かさず英語の日記を付けたり、オンライン英会話に励んだりして、実践的な英語を学んだ。この経験から、小さな積み重ねで不可能が可能になると学んだ。</p>
成し遂げたいこと	<p>社会基盤となって世の中を支えているIT技術を通して、豊かな社会を実現したいという想いから貴社を志望している。中でも貴社は高い技術力で幅広い事業領域を展開し、お客様へ最適なソリューションを提供できる点を魅力に感じている。長期インターンシップでチームリーダーとして周囲と共通の目標に向かって高い成果を成し遂げた経験から身につけた「共創力」を発揮し、貴社の一員として仲間と共に社会に新しい価値を届けたい。</p>
IBM	
あなたがIBMで成し遂げたいことについて、希望する職種を選んだ理由を含め、具体的に記述してください。	<p>貴社で成し遂げたいことは、ITを世の中に浸透させ、デジタルディバイドをなくすことだ。具体的には、クライアントの1番の理解者としてより多くの企業の成長を支援したい。私がアルバイトをしていた「キッズニア」という子供の職業体験を行うテーマパークでは、予約の受付を未だ紙で行う。人が時間を予約表に書き込むため、ヒューマンエラーが起こることもあり、限られた時間の中で1つでも多くの体験をしたいお客様のご要望に100%答えられていないと感じる。また、事務連絡を行う手段が整っておらず、口頭か付箋での連絡となっており、入れ替わりが激しい組織であるにもかかわらず、情報共有が徹底されていない。世の中が便利になっていく一方で、その変化についていけない企業がITの恩恵を十分に活かしきれていないと考えた。私は、このような課題を貴社で解決したい。また、私は誰よりも近くで寄り添いつつ陰ながら、他者の悩みを解決したり誰かの挑戦を後押ししたりするのが好きである。加えて、多様な価値観や未知な世界を知ることが好きのため、幅広い知識を養いたいと考えている。そのため、この2点を満たす貴社のコンサルタントに魅力を感じた。</p>
「あなたらしさ」が伝わるエピソードや経験を自由に記述してください。	<p>私を一言で表すと「好奇心に満ち溢れる探究者」である。元々新聞記者を目指していたこともあり、知らない人・知らない物に出会うと心が躍る。スイスに一人旅をした際にたまたまホテルのドアの前で居合わせたアフガニスタンの難民と出会い、その日一日一緒に街を探索したこともある。「簡単に人を信用するなんて危ない」という人もいるが、私はその少年の笑顔に信用した。彼より、「この人はどんな生活をしているのだろうか」「この人のことを知りたい」という好奇心が先行していた。話を聞くと、友人に家を追い出されて行く当てがないそうらしい。日本で普通に生きてきたら、外務省から退避勧告が出ているような国の難民と話す機会などなかなかないため貴重だった。彼は、私の目の前で何食わぬ顔で大麻を吸う。6歳の時から吸っていたそうだ。祖国から逃げるのが間に合わずに銃で殺された家族のことも話してくれた。世界には自分の想像も及ばない深刻な問題が存在することに気づくと同時に、目の前の友人一人に対してすら何もしてあげられない自分の無力さを感じた。綺麗ごとでは世の中は変わらない。アフガニスタンの難民の現状を伝えることを決意し、2年間記事を執筆していた。</p>
日立製作所	
志望動機	<p>産業基盤や社会インフラのニューノーマルを創造していきたいと考えるためである。英国の地下鉄で起こった再三のストライキを目の当たりにして、初めて自分の中での「当たり前」が誰かの苦労の上に成り立っていることを知り、人の生活や暮らしを支えることに興味を持った。また、営業職を志望する理由は、新しい人やモノと関わるのが好きであり、知的好奇心が旺盛な自分の性格が活かせると感じたからだ。NPO団体で法人企業に対する営業活動を行った経験や、アルバイトの塾講師で生徒の成績向上に努めた経験から、相手企業を熟知し、長期的な視点でクライアントの課題解決をサポートすることが求められる営業が向いていると考えた。</p>

成し遂げたいこと

IT×OT×プロダクトを掛け合わせた貴社の技術を使って、交通課題を解決することで、快適な移動そしてその先のスマートシティを実現させたい。私は、約1年半滞在していた英国で地下鉄の利便性の低さに問題意識を持った。車内はwi-fiが繋がらず、エスカレーターが整備されている駅は多くない。また、頻繁にストライキが発生するため、急遽地下鉄以外の交通手段に変更を余儀なくさせられることも多い。このような移動の不便さは、日常の些細なストレスや生産性の低下にも繋がる。そこで最新技術を交通システムに導入することで、英国をはじめとした海外の移動手段をより快適なものへと変えていきたい。貴社は、英国の次世代高速鉄道計画「HS2」を受注するなど、国内のみにとどまらず、モビリティ事業において海外にも積極的に進出している。交通手段の検索や手配の煩雑さをなくし、誰もが好きな場所に手軽に行くことのできる世界を実現したい。